|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **geforderte Keywords:** | **unternehmensberatung marketing** | genutzt: 0 Mal https://intern.textbroker.de/img/fail.gif(Zu erreichende Keyworddichte: 10-11 Mal) |
| **unternehmensberatung sales** | genutzt: 0 Mal https://intern.textbroker.de/img/fail.gif(Zu erreichende Keyworddichte: 5-6 Mal) |
|  | | |

wir benötigen einen folgenden Text wie diesen hier – natürlich individuell:  
https://www.batten-company.com/  
  
Bitte beachten, dass folgende Kriterien erfüllt werden:  
1 x H1 mit Keyword  
2 x H2 einmal mit Keyword  
3 x H3

|  |  |
| --- | --- |
|  | Unternehmensberatung Marketing & Sales |

700 Wörter

<h1>Ihr professioneller Ansprechpartner für den Bereich <strong>Unternehmensberatung Marketing & Sales</strong></h1>

<p>Wir sind eine <strong>Marketing-Agentur</strong> mit Leistungsschwerpunkt <strong>Unternehmensberatungen Marketing & Sales</strong> und bieten Ihnen eine Vielzahl Kompetenzen in den Bereichen <strong>Marketing-Analyse</strong>, <strong>Strategieentwicklung</strong> sowie ein ganzheitliches <strong>Umsetzungsmanagement</strong>. Immer mehr Unternehmen müssen sich im Zuge der fortschreitenden <strong>Digitalisierung</strong> mit den Themen <strong>Online Marketing</strong> sowie <strong>Social Media Marketing</strong> und weiteren Themenpunkten befassen, um mit der jeweiligen Zielgruppe noch <strong>in Touch</strong> zu bleiben. Da eine erfolgreiche Marketing-Kampagne nicht nur die eigentliche Werbung von <strong>Produkten</strong> oder <strong>Dienstleistungen</strong> sowie <strong>Brands</strong> beinhaltet, sondern einen großen Umfang an Analysearbeiten und Organisation voraussetzt, bieten wir Ihnen hierfür ein kompetentes und interdisziplinäres Team an <strong>Marketing-Spezialisten</strong>, welche mit Ihnen vor Ort im Betrieb die individuellen Eckdaten Ihrer <strong>Marketing-Kampagne</strong> festlegen und gezielt Maßnahmen mit Ihnen gemeinsam herleiten.</p>

<h2>Unsere Leistungen in den Bereichen <strong>Unternehmensberatung Marketing & Unternehmensberatung Sales</strong></h2>

<p>Als professionelle <strong>Unternehmensberatung Marketing</strong> und <strong>Unternehmensberatung Sales</strong> beraten wir <strong>klein- und mittelständische Unternehmen</strong> bei der Planung, Konzeption sowie Umsetzung und Erfolgskontrolle von individuellen Marketing-Kampagnen. Gleichzeitig sehen wir uns im Bereich <strong>Unternehmensberatung Sales</strong> als ein kompetenter Ansprechpartner, Ihre Verkaufszahlen durch erfolgreiche Marketing-Maßnahmen positiv beeinflussen zu können. Als <strong>Strategieberater</strong> legen wir hier vor allem Wert auf die digitale Transformation Ihrer Geschäftsprozesse sowie auf ein nachhaltiges Wachstum Ihres Unternehmens. Wir arbeiten <strong>agil</strong>, <strong>innovativ</strong> und vor allem <strong>flexibel</strong> und sorgen durch unsere Leistungen in den Bereichen Unternehmensberatung Marketing und Unternehmensberatung Sales für mehr Kunden und für mehr Umsatz!</p>

<h3><strong>Brand Management</strong>, <strong>Marketing-Automation</strong>, <strong>Sales Organisation</strong></h3>

<p>Im Leistungsschwerpunkt <strong>Brand Management</strong> beraten wir Sie in puncto <strong>Markentechnik</strong>, Weiterentwicklung Ihrer Marke sowie <strong>Markenführung</strong> und grenzen Ihre Leistung dabei deutlich vom Angebot der Konkurrenz ab. Der Bereich <strong>Marketing-Automation</strong> zielt auf die Automatisierung von Prozessen wie zum Bespiel <strong>Content-Generierung</strong> oder <strong>SEO-Maßnahmen</strong> sowie <strong>Email-Marketing</strong> ab, um Zeit und Aufwand bei der Durchführung und Wartung Ihrer individuellen Marketing-Kampagne einzusparen – wir lassen diese so zum echten Selbstläufer werden. Durch die Digitalisierung Ihres <strong>Vertriebs</strong> eröffnen sich Ihnen zudem völlig neue Möglichkeiten: Profitieren Sie von deutlich gesteigerten Verkaufszahlen und der Generierung von Leads en Masse. Organisieren Sie Ihr Unternehmen entlang der gesamten <strong>Customer Journey</strong> und sorgen Sie dank einer umfassenden <strong>Sales Organisation</strong> im Rahmen unserer Unternehmensberatung Sales für ein bestmögliches Zusammenspiel von Produktion, Logistik, Vermarktung und Vertrieb.</p>

<h3><strong>Marketing-Strategien</strong> und Konzepte sowie eine strategische Positionierung</h3>

<p>Gern entwickeln wir als Unternehmensberatung Marketing im Zusammenspiel mit Ihrem Team vollumfängliche Marketing-Strategien für Ihre Produkte, Dienstleistungen oder Marken und sorgen damit dafür, dass Sie bestmöglich auf vorherrschende <strong>Markt- und Wettbewerbsgegebenheiten</strong> reagieren können. Durch eine <strong>strategische Positionierung</strong> lassen Sie Ihr Angebot und Ihre Marke zudem unverwechselbar wirken. Durch eine starke Differenzierung von der Konkurrenz setzen wir zudem wertvolle Grundlagen für eine erfolgreiche <strong>Markenkommunikation</strong>. Sie können in unserer Unternehmensberatung Marketing sowohl einen Ansprechpartner für <strong>Beratungen</strong> und <strong>Konzeptionen</strong> sehen, als auch einen echten <strong>Macher</strong> in Bezug auf die Umsetzung von <strong>Marketing-Strategien</strong>.</p>

<h3><strong>Vertriebsmanagement</strong>, <strong>Benchmarking</strong> und <strong>Preismanagement</strong></h3>

<p>Wir unterstützen Sie in diesem Zusammenhang auch bei der Effektivierung Ihrer <strong>Vertriebsarbeit</strong> durch die Verbesserung Ihrer <strong>Vertriebsaktivitäten</strong>. Diesbezüglich analysieren und bewerten wir auch Ihre individuelle <strong>Vertriebsleistung</strong> im Vergleich zu den Wettbewerbern und offenbaren auf diesem Wege <strong>Kosteneinsparungs- und Qualitätsverbesserungspotenziale</strong>. Durch ein wertschöpfendes <strong>Preismanagement</strong> sorgen wir zudem dafür, dass Sie die entsprechenden <strong>Preisbereitschaften</strong> Ihrer Kunden bestmöglich für sich nutzen können. Damit sichern wir Ihren Produkten, Dienstleistungen oder Ihrer Marke nicht nur ein Höchstmaß an <strong>Profitabilität</strong>, sondern auch eine unbedingte <strong>Zukunftsfähigkeit</strong>.</p>

<h2>Nehmen Sie noch heute <strong>Kontakt</strong> zu unserem erfahrenen Team an <strong>Marketing-Beratern</strong> auf</h2>

<p>Als erfahrener Consultant in den Bereichen <strong>Unternehmensberatung Marketing & Sales</strong> stehen wir Ihnen rund um die Uhr für individuelle Anfragen zur Verfügung. Gern erarbeiten wir mit Ihnen in Zusammenarbeit ein ganzheitliches Marketing-Konzept für Ihre Marke, Ihre Produkte und Dienstleistungen. Als <strong>Unternehmensberatung Marketing</strong> stehen wir Ihnen jedoch nicht nur beratungstechnisch, sondern vor allem auch als aktiver Marketing-Spezialist für die Umsetzung und Implementierung von Marketing-Kampagnen zur Verfügung. Unser Team von der <strong>Unternehmensberatung Marketing & Sales</strong> freut sich in diesem Kontext bereits auf Ihre Kontaktaufnahme!</p>

Die Consultants von Batten & Company begleiten ihre Kunden auf allen strategisch wichtigen Feldern kundenzentrierter Marktbearbeitung – von der Identifikation strategischer Potenzialfelder, der Ideengenerierung, der Entwicklung digitaler Geschäftsmodelle bis zur erfolgreichen Platzierung neuer Angebote und der nachhaltigen organisatorischen Verankerung. Der Fokus liegt dabei auf der gesamten Wertschöpfungskette mit spezialisierten Beratungseinheiten für die Bereiche Innovation, Business Model Transformation und Marketing Automation.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **geforderte Keywords:** | **unternehmensberatung marketing** | genutzt: 7 Mal https://intern.textbroker.de/img/fail.gif(Zu erreichende Keyworddichte: 10-11 Mal) |
|  |  |

## **Preis- & Konditionen-Management**

So steigern Sie Ihren Gewinn: Mit der Konzeption und Umsetzung eines wertschöpfenden Preis- und Konditionensystems schöpfen Sie Preisbereitschaften optimal ab, erhöhen Ihre Profitabilität und sichern Ihre Zukunftsfähigkeit.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **geforderte Keywords:** | **unternehmensberatung marketing** | genutzt: 7 Mal https://intern.textbroker.de/img/fail.gif(Zu erreichende Keyworddichte: 10-11 Mal) |
|  |  |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  |  |  |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **geforderte Keywords:** | **unternehmensberatung marketing** | genutzt: 5 Mal https://intern.textbroker.de/img/fail.gif(Zu erreichende Keyworddichte: 10-11 Mal) |
| **unternehmensberatung sales** | genutzt: 4 Mal https://intern.textbroker.de/img/fail.gif(Zu erreichende Keyworddichte: 5-6 Mal) |

### [Customer Analytics](https://www.batten-company.com/customer-analytics.html)

### [Business Innovation](https://www.batten-company.com/business-innovation.html)

[Mehr erfahren](https://www.batten-company.com/business-innovation.html)

### [Marketing & Sales Automation](https://www.batten-company.com/marketing-sales-automation.html)

[Mehr erfahren](https://www.batten-company.com/marketing-sales-automation.html)

### [Marketing & Sales Organization](https://www.batten-company.com/marketing-sales-organization.html)

[Mehr erfahren](https://www.batten-company.com/marketing-sales-organization.html)

# Unternehmensberatung für Marketing & Sales

### Wer wir sind

Batten ist eingebettet in das globale Kommunikationsnetzwerk von **BBDO**, eines der kreativsten Agenturnetzwerke der Welt – ein Alleinstellungsmerkmal, das den Beratern den vollen Zugriff auf die Ressourcen, Kompetenzen, Insights und Marktkenntnisse aus über 77 Ländern und 290 Büros garantiert. Batten & Company steht für eine tiefe Kenntnis der lokalen Themen, eng verbunden mit der globalen Perspektive.

### Marketing Consultant & Strategist